

WB Партнёры

Бизнес партнёры

Данные могут обновляться.

Рекомендуется регулярно посещать раздел «Новости» на портале партнёров.

Бизнес партнёры

Сервис позволяет одному продавцу продавать товары другого продавца от своего имени.

Тот, кто продаёт, получает за это вознаграждение — комиссию.
Тот, кто отдаёт товары на продажу, получает возможность быстрее увеличить свой доход.



Например, это будет полезно новичкам или в ситуации, когда продавец хочет проверить, насколько хорошо будут покупать товары из категории, с которой он пока не работал.

Подключиться к сервису могут любые продавцы в статусе юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Их отношения регулирует Соглашение продавцов о реализации товаров — оно находится в п.17 оферты Wildberries.

Как это работает

Разберём на примере. У одного продавца (П1) есть товары и желание повысить их продажи, но нет на это времени или нужных знаний и навыков. Тогда он:

- 1** Ищет на Wildberries другого продавца (П2) с подходящими товарами, высоким рейтингом и большим количеством хороших отзывов.
- 2** Сам договаривается с П2, чтобы тот продавал его товары через свои более эффективные карточки за комиссию.
- 3** Через сервис «Бизнес-партнёр» подключает свой профиль к профилю П2.
- 4** Один раз платит Wildberries за подключение сервиса. Сумма платежа зависит от количества карточек товара у П2.
- 5** Передаёт продавцу П2 свои товары, получает доход от их продажи и автоматически платит с него П2 дополнительную комиссию — 0,5% от цены товара с учётом всех скидок.

Как это работает

Получается, что П2 продаёт товары П1 через свой личный кабинет, свои карточки и от своего имени. При этом П1 может продавать свои товары одновременно и помощью П2, и самостоятельно — через собственные карточки.



Сами карточки товаров не передаются между участниками соглашения о реализации

Юридически П1 (тот, кто отдаёт товары другому продавцу на реализацию) считается **комитентом**, а П2 (тот, кто берёт товары на реализацию) — **комиссионером**.

Продавец П1 — комитент

- разово платит Wildberries за подключение сервиса;
- отдаёт свои товары на реализацию комиссионеру (П2);
- получает доход от продажи своих товаров комиссионером (П2);
- платит комиссионеру (П2) комиссию за продажи;
- оплачивает расходы, связанные с реализацией товара, и комиссии Wildberries.

Продавец П2 — комиссионер

- получает товары от комитента (П1);
- продаёт товары комитента (П1) через свой личный кабинет и свои карточки;
- получает от комитента (П1) комиссию за продажу этих товаров;
- несёт ответственность за качество товара комитента (П1)
- указан в качестве продавца товаров комитента (П1) в карточках, а также в документах и чеках для покупателей.



У комиссионера (П2) может быть не больше 3 комитентов.

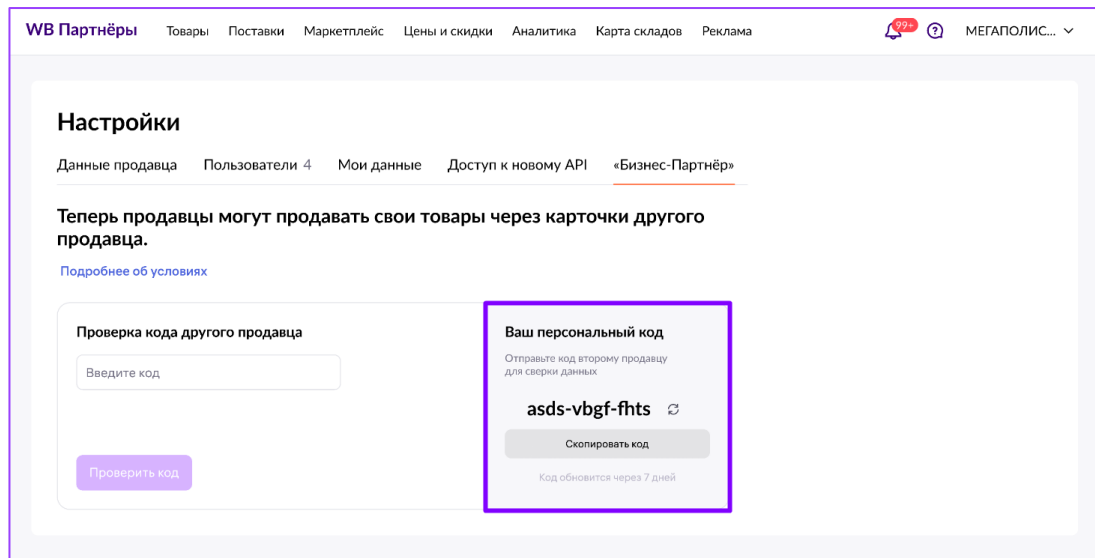
Комитент (П1) может иметь только одного комиссионера и не может стать комиссионером сам.

Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Продавцы находят друг друга самостоятельно, а их отношения в рамках сервиса «Бизнес-партнёр» регламентирует **Соглашение продавцов о реализации товаров в п.17 оферты Wildberries**.
Чтобы его заключить, комитенту и комиссионеру нужно совершить несколько действий.

Шаг 1. Комитент (П1)

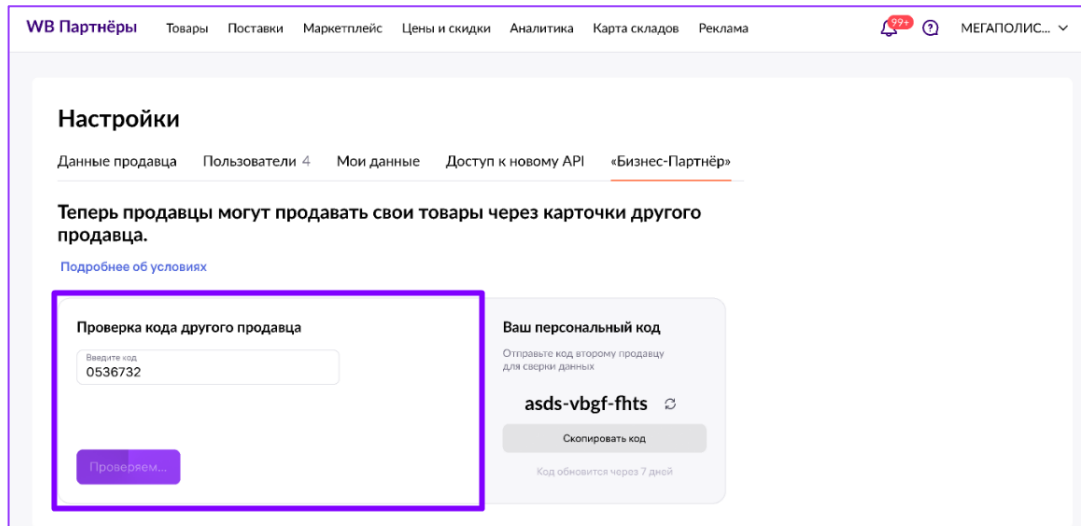
1. Заходит на портале продавца в раздел «Профиль» → «Настройки» → «Бизнес-партнёр».
2. Генерирует персональный код.
3. Передаёт код будущему комиссионеру (П2) в личной переписке или любым другим удобным способом вне Wildberries.



Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Шаг 2. Комиссионер (П2)

1. Получает код от комитента (П1).
2. Заходит на портале продавца в раздел «Профиль» → «Настройки» → «Бизнес-партнёр».
3. Вводит код в поле «Проверка кода другого продавца».
4. Нажимает «Проверить код».



Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Шаг 3. Комиссионер (П2)

1. Проверяет данные комитента: название его юридического лица и ИНН.
2. Отправляет комитенту приглашение присоединиться к его личному кабинету, если данные в порядке.



Код действует 7 дней, и если комиссионер не успел ввести его за это время, он может попросить комитента (П1) сгенерировать и прислать новый код



Когда комиссионер (П2) нажимает на кнопку «Отправить приглашение», он подтверждает участие в совместных продажах. Это действие означает подписание Соглашения о реализации с его стороны.

WB Партнёры Товары Поставки Маркетплейс Цены и скидки Аналитика Карта складов Реклама 99+ ? МЕГАПОЛИС... ▾

Настройки

Данные продавца Пользователи 4 Мои данные Доступ к новому API **«Бизнес-Партнёр»**

Теперь продавцы могут продавать свои товары через карточки другого продавца.

[Подробнее об условиях](#)

Приглашаем ООО «Велосипеды» в ваш кабинет?
ИНН 7721546864

Если данные верны, отправьте приглашение.
Срок действия приглашения составляет 3 дня.

[Отправить приглашение](#) [Назад](#)

Ваш персональный код

Отправьте код второму продавцу для сверки данных.

asds-vbfg-fhts ↻

[Скопировать код](#)

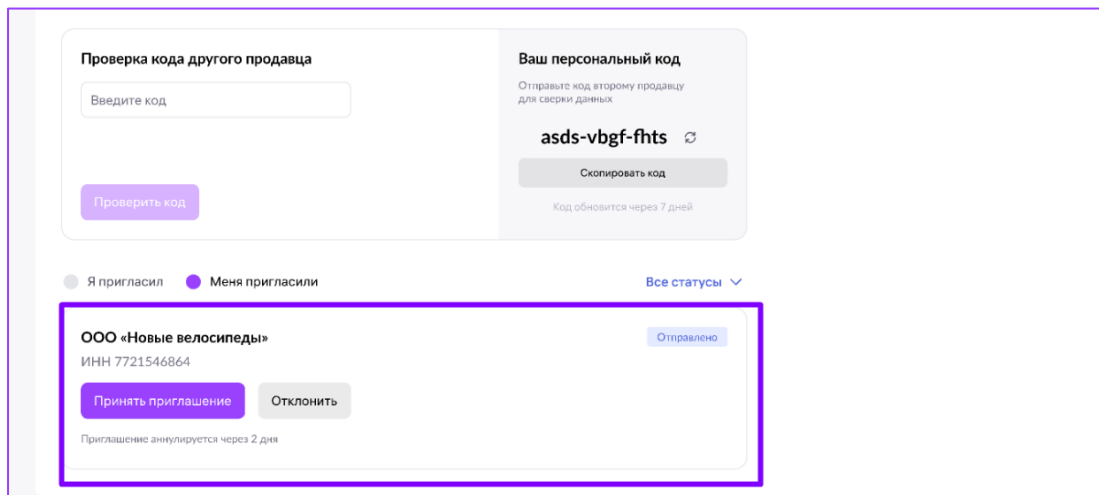
Код обновится через 7 дней

Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Шаг 4. Комитент (П1)

1. Видит в разделе «Бизнес-партнёр» приглашение от комиссионера (П2).
2. Принимает приглашение.

Приглашение нужно принять в течение 3 дней с момента его появления в профиле. Если этого не сделать, оно будет автоматически аннулировано. Для создания нового приглашения нужно будет повторить шаги 1–3.



Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Шаг 5. Комитент (П1)

1. Нажимает в профиле на кнопку «Перейти к оплате».
2. Оплачивает подключение к сервису «Бизнес-партнёр».

Стоимость подключения для комитента (П1) зависит от количества карточек товаров у комиссионера (П2). Учитываются абсолютно все карточки — в том числе без товарного остатка и находящиеся в корзине.

Точную сумму можно узнать до оплаты — для этого нужно нажать на ссылку «Уточнить стоимость»

продавца.

[Подробнее об условиях](#)

Проверка кода другого продавца

Введите код

Проверить код

Ваш персональный код

Отправьте код второму продавцу для сверки данных

asds-vbgf-fhts

Скопировать код

Код обновится через 7 дней

Я пригласил Меня пригласили [Все статусы](#)

ООО «Новые велосипеды» Ожидает оплаты

ИНН 7721546864

Перейти к оплате

[Уточнить стоимость](#)

Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Как рассчитывается сумма оплаты за подключение к сервису «Бизнес-партнёр»:

Сумма оплаты = **количество карточек комиссионера** × **N** ₽,

где размер **N** также зависит от количества карточек:

Количество карточек у комиссионера	N
0 - 100	1 000 ₽
101 - 300	900 ₽
301 - 500	800 ₽
501 - 1 000	700 ₽
1 001 - 2 000	600 ₽
2 001 - 5 000	550 ₽
5 001 и больше	500 ₽



Например: у комиссионера 150 карточек.
Комитент заплатит за подключение к сервису
150 × 900 ₽ = 135 000 ₽



Минимальная сумма оплаты – 50 000 ₽

Подключение сервиса и заключение соглашения о реализации

Нажатие на кнопку «Перейти к оплате» откроет окно с реквизитами Wildberries, суммой оплаты и QR-кодом. Код нужно отсканировать с помощью банковского приложения — реквизиты для оплаты заполнятся автоматически.

После создания QR-кода для оплаты стоимость подключения сервиса «Бизнес-партнёр» будет зафиксирована на 3 дня. В течение этого времени она останется прежней, даже если комиссионер (П2) изменит количество своих карточек товаров. Если комитент (П1) не успел оплатить услугу за 3 дня, сумма будет пересчитана исходя из актуального количества карточек у комиссионера (П2).

После успешной оплаты в личных кабинетах обоих продавцов появляется информация:

- у комиссионера (П2) — о юридическом лице приглашённого комитента (П1);
- у комитента (П1) — о юридическом лице пригласившего его комиссионера (П2)



В момент оплаты подключения к сервису «Бизнес-партнёр» комитент (П1) подтверждает участие в совместных продажах. Это действие означает подписание Соглашения о реализации с его стороны.

Проверка кода другого продавца

Введите код

Проверить код

Я пригласил Меня пригласили

ООО «Новые велосипеды»
ИНН 7721546864

Реквизиты

Необходимо оплатить до 12.10.23

Оплата за подключение

Р/С: 40702810610000841464
Получатель: ООО «ВАЙЛДБЕРРИЗ»
ИНН получателя: 7721546864
КПП: 507401001
Кор. счет: 30101810145250000974
Банк: АО «Тинькофф Банк»
БИК: 044525974
ОГРН: 1067746062449
Сумма: 30 000 рублей ?
Назначение платежа:
{2456} Услуга по подключению комитента ИНН ...
Необходимо оплатить до 12.10.23

Скачиваем ...

Продажа товаров

Комитент (П1) самостоятельно договаривается с комиссионером (П2) о том, как именно он будет передавать ему свои товары для продажи.

После получения товаров комитента (П1) комиссионер (П2) продаёт их через свои карточки товаров. При формировании поставки таких товаров комиссионер должен **обязательно выбрать юридическое лицо или ИП комитента (П1)**.

Момент выбора зависит от модели сотрудничества:

«Поставки» (со склада WB)

- на этапе выбора даты поставки

Новый заказ №22256881

1 Товары 2 Планирование 3 **Выбор даты**

Выберите, от кого и когда планируется поставка

Юридическое лицо
ГП Реклама и услуги ИНН: 0790373119

Поиск... Склад выберите дату поставки. Если необходимо, вы сможете изменить дату в разделе «План поставок». При выборе даты, стоимость рассчитана **предварительно** с учетом коэффициента приемки и может измениться исходя из нового коэффи

ГП Реклама и услуги

ТЕСТОВОЕ ТЕСТ

		3 апреля, ср x1 243 Р Выбрать	4 апреля, чт x6 365 Р Выбрать
8 апреля, пн x10 608 Р Выбрать	9 апреля, вт x10 608 Р Выбрать	10 апреля, ср x10 608 Р Выбрать	11 апреля, чт x10 608 Р Выбрать

«Маркетплейс» (со склада продавца)

- на этапе передачи сборочных заданий в доставку

Выберите юр. лицо для каждой поставки

Искра

Индивидуальный предприниматель Жалкина Елена Викторовна
ГП Реклама и услуги тест

Продолжить Вернуться

22.03.2024 1

Продажа товаров

При этом для товаров комитента (П1):

- акты приёмки будут сформированы на юридическое лицо комиссионера (П2);
- покупатели будут видеть на сайте Wildberries, что продавец – комиссионер (П2);
- в чеках будет указано, что продавец – комиссионер (П2);
- согласно Закону о защите прав потребителей, вся ответственность за качество товаров и их возврат будет лежать на комиссионере (П2).



**За продажу товаров с комитента (П1) будет удержана комиссия – 0,5%.
Она поступит на баланс комиссионера (П2).**

Отчёты о продажах

Комиссионер (П2) получает отчёт реализации по продажам своих товаров;
Комитент (П1) получает отчёт реализации по товарам, которые от его имени продал комиссионер (П2).

Сумма комиссии, которую комитент (П1) платит комиссионеру (П2) за продажу его товаров, будет отражена в детализации отчёта:

- **у комитента (П1):** как новый вид удержания «Вознаграждение комиссионера» в столбце «Виды логистики, штрафов и доплат». В столбце «Удержания» появится сумма этого удержания со знаком минус.
- **у комиссионера (П2):** как новый вид доплат «Вознаграждение комиссионера» в столбце «Виды логистики, штрафов и доплат». В столбце «Удержания» появится сумма этих доплат со знаком плюс.

В разделе «Документы»:

- **у комиссионера (П2)** появятся две отдельные печатные формы отчёта реализации: по его собственным товарам и по товарам комитента;
- **у комитента (П1)** — печатная форма нового отчёта «Отчет комиссионера».

Продажа товаров с обязательной маркировкой (КИЗ)

Для модели «Поставки» (со склада WB):

- Wildberries самостоятельно выводит КИЗ из оборота по чеку;
- Чеки формируются на комиссионера (П2);
- Комитент (П1) должен передать комиссионеру (П2) КИЗы через сервис «Честный знак», но весь оборот с КИЗами должен происходить от имени комиссионера (П2);
- Акты приёмки формируются на комиссионера (П2);
- УПД в ЭДО направляет комиссионер (П2).

Для модели «Маркетплейс» (со склада продавца):

- Wildberries не участвует в выводе КИЗ из оборота;
- Акты приёмки формируются на комиссионера (П2).

Если поставку товаров комитента (П1) берёт на себя комиссионер (П2), комитент должен передать ему товар с КИЗ через ЦРПТ.

Если поставками своих товаров занимается сам комитент (П1), комиссионер (П2) должен оформить для него поставку в своём личном кабинете и передать ему всю необходимую для отгрузки информацию.

В обоих случаях информация по проданным и возвращённым КИЗам будет поступать в личный кабинет комиссионера (П2) в отчёте по товарам с обязательной маркировкой.

Ответы на частые вопросы

? Как комитенту (П1) найти комиссионера (П2) и наоборот?

Мы работаем над инструментами, которые позволят продавцам общаться и обмениваться информацией между собой. Сейчас продавцы могут найти друг друга только самостоятельно — например, по знакомству.

? Может ли комитент (П1) одновременно продавать товар как самостоятельно, так и через карточки комиссионера (П2)?

Да, может.

? Кто занимается ценообразованием, продвижением и участием в акциях — комитент (П1) или комиссионер (П2)?

Этими вопросами занимается тот, кто продаёт товары, то есть комиссионер (П2).

? Влияют ли продажи отданных на реализацию комиссионеру (П2) товаров на рейтинг комитента (П1)?

Нет, но они влияют на рейтинг комиссионера, потому что именно он берёт на себя все процессы и несёт ответственность за качество товаров.

Ответы на частые вопросы

?

Как комитент (П1) может увидеть аналитику по своим товарам, которые продал комиссионер (П2)?

Сейчас доступ к аналитике продаж есть только у комиссионера (П2). Он видит информацию обо всех продажах товара в отчёте без разделения на свои собственные товары и товары комитента (П1). В будущем у партнёров появится возможность получить отдельную аналитику по товарам.

?

Что будет, если комитент (П1) пришлёт свой код нескольким комиссионерам (П2)?

В такой ситуации комитент (П1) получит приглашение стать партнёром от того комиссионера (П2), который отправит его первым. После этого другие комиссионеры (П2), которые тоже получили код, не смогут отправить приглашения от себя. Если комитент (П1) захочет работать с кем-то другим, он может отклонить приглашение комиссионера или дождаться, когда истечёт срок действия приглашения – это произойдёт автоматически через 3 дня с момента его получения.

Мы не рекомендуем комитентам (П1) отправлять сразу несколько кодов потенциальным комиссионерам (П2).

?

Как расторгнуть соглашение между комитентом (П1) и комиссионером (П2)?

На этапе запуска сервиса «Бизнес-партнёр» такой возможности нет. Однако она уже в разработке и скоро появится.

WB Партнёры

Желаем Вам успехов и плодотворного
сотрудничества